

De financiën in 2009.

Money makes de World go round, het is tevens het slijk der aarde. Twee gezegdes die aangeven hoe groots en vergruisd het geld is. De Dyane Vereniging is een kleine club, maar wel een club die financiële contracten is aangegaan en die geregeld grote financiële zaken dient af te handelen. Ik kan wel zegen, en dat doe ik als voorzitter, dat in onze huidige status de penningmeester de belangrijkste functie binnen de vereniging heeft. Nu treffen wij het als DVN, we hebben een goede penningmeesteres, Eva zoals U weet. Maar Eva heeft het de laatste tijd een beetje druk met de financiën. Het is leuk dat de omzet in het magazijn explosief groeit maar financieel moet dat dus wel afgehandeld worden. Eva gaf aan dat het haar een beetje te veel werd. Daar de functie van voorzitter eigenlijk weinig structureels om handen heeft, zal ik mij het komende jaar ook meer bezig gaan houden met het reilen en zeilen van de liquide middelen.

Hoe staan we er voor?

Goed! Kort en bondig kan ik U dat mede delen. Het ledental is licht groeiende en nu tegen de 160 leden, daarnaast, de verkoop in het magazijn gaat uitstekend.

Wij zijn geen evenementen club, geen verzekeringsclub en ook geen clubblad club (geen glossy magazine maar een goed opgemaakt degelijk geprint blad). Wij zijn een onderdelen club met als doel om uw Dyane, Acadiane zo lang mogelijk op de weg te houden, tegen zo laag mogelijke kosten. En daarvoor hebben we een magazijn nodig.

Nu hebben wij afgelopen jaar gezien dat U het magazijn weet te vinden. Toen ik met John Vernooij de eerste maal in ons huidige magazijn rondliep liepen wij te fantaseren wanneer het magazijn een succes zou zijn. Het zou een succes zijn indien er meer dan 4 potten koffie gezet moesten worden en wanneer er een rij voor de balie zou staan. Welnu, februari 2010. Er werden 6 potten koffie, een pan snert en twee pakken met koek verorberd en..... er stonden op een gegeven moment drie mensen te wachten tot ze geholpen werden aan de balie. Volgens de Albert Heijn norm is dat officieel een RIJ. Dames en heren zelfs in een zwaar gepekelde wintermaand, midden in een recessie is ons magazijn goed bezocht. Een trend die zich gelukkig in stijgende lijn voortzet (hopen we) en die aan de hand van de verorberde koeken, snert en koffie laten zien dat het magazijn niet alleen een magazijn maar ook langzaam een clubhuis begint te worden. Ik kan wel zeggen dat we daarmee een doel van de vereniging hebben bewerkstelligd, want in dit clubhuis, en de daarmee gepaard gaande omzet, wordt ook de basis voor een behoud van Uw auto gelegd.

Het kas, bank overzicht 2009.

Bijgevoegd ziet u het overzicht van alle financiële handelingen die betrekking hebben op 2009.

Tijdens de vorige ALV is gevraagd meer helderheid te geven omtrent de kosten rond Citromobiel en de transacties rond het magazijn.

Er is binnen het bestuur gekeken hoe we dit inzichtelijk konden maken, echter de enig manniër, leek ons om naar voren brengen is wat er nog onder de pet zit aangaande afgelopen boekings jaar. Dit ook naar aanleiding van een openstaande rekening in 2008 die niet in de boeken terug te vinden was. Het betrof destijds een rekening van € 1.100 van het Citrofieltje voor geleverde boeken. Deze rekening werd echter per deel betaald zodra er een exemplaar verkocht was. In 2009 is het resterende bedrag van deze rekening betaald.

Het hier getoonde bank en kas overzicht is een weerspiegeling van de resultaten van alle financiële transacties die met Uw geld namens de vereniging zijn gevoerd.

De vereniging heeft een kasboek en een administratie die helder en open is en door leden op een ALV ingekeken kan worden. Desgewenst kunnen leden bij twijfel de boeken raadplegen

en vragen stellen. De penningmeester zal niet op de ALV aanwezig zijn maar ik, zei de gek, ben aanwezig met antwoorden en de boeken.

Kas, bank overzicht 2009				
	Afgehandeld	incl. nog te verrekenen	Begroting	Begroting
Inkomsten	2009		2009	2010
Contributie	4.758,00	4.619,00	4.000	4.020
Donatie	33,34	33,34	0	0
Magazijnbon	40,00	40,00	50	40
Stalling	1.620,00	2.880,00	3.000	2.800
VerkoopMagazijn	12.968,12	13.068,12	6.500	10.400
Totaal inkomsten	19.419,46	20.640,46	13.550	17.260
Uitgaven:				
Inkoop onderdelen	12.650,12	12.950,02	4.750	8.500
Inkoop particulier	1.324,05	1.324,05	200	500
Bestuur	100,50	100,50	100	100
Huurmagazijn	4.000,00	4.800,00	4.800	4.800
Clubblad	995,02	1.231,83	1.300	1.300
Porti	569,08	687,72	850	850
Website	59,98	59,98	65	65
Citromobile	0,00	0,00	50	50
Evenementen	0,00	0,00	100	100
Bankkosten	65,83	65,83	100	75
Contributies	260,14	260,14	450	300
Inrichting magazijn	34,37	34,37	0	100
Div	0,00	0,00	300	300
Totaal uitgaven	20.059,09	21.514,44	13.065	17.040
Resultaat 2009	-639,63	-873,98	485	220
Toename magazijnvoorraad		2.508,00		1.000
Gecorrigeerd resultaat		1.634,02		
Banksaldo	611,28			
Kassaldo	1.130,76			

Het overzicht:

Er zijn drie kolomen, te weten:

Afgehandeld.

In deze kolom staan alle afgehandelde transacties die betrekking hebben op 2009.

Incl nog te verrekenen

Hier staan alle afgehandelde transacties inclusief de transacties die nog op stapel staan maar die wel betrekking hebben op 2009.

Begroting

In deze kolom de getallen zoals we die in 2008 begroot hadden.

Ledental en contributie.

Door de inzet van onder andere Quinten die een aantal wegdwalende leden achterhaald heeft en daarmee een strak behouds-beleid voert plus de aangroei via de site zorgt dat het afgelopen jaar ons ledental licht is gestegen. Hiermee gaan we lijnrecht in tegen de trend van zusterclubs. Uiteraard proberen we dat vol te houden.

Stalling

De stallingopbrengst loopt wat achter en er zijn plaatsen te huur. De “erfenis van John” heeft lange tijd een groot deel van het vloeroppervlakte bezet gehouden. Marcel Elzackers heeft zijn laskunsten botgevierd op een stelling die binnenkort een hoop ruimte gaat opleveren en daarmee komen er weer verhuurplekken vrij. Blijft het feit dat we afgelopen jaar te weinig hebben verdient met de verhuur.

Verkoop magazijn

In deze rij kunt u goed zien hoe succesvol het magazijn geweest is in 2009. Let wel dit is de bruto opbrengst. Inkoopkosten van de verkochte items gaan hier van af. We blijven gezien de recessie wat voorzichtig voor 2010.

Inkoop onderdelen.

Bij groothandel.

In 2008 hebben we voor 2009 de contributie met € 5,00 verhoogd en dit geld is regelrecht naar goederen voor het magazijn gegaan. Als er meer mensen komen moet je ook meer voorraad hebben en nee verkomen, is klant laten lopen. Tevens hebben we vanuit SPOG GB een hoop onderdelen ingekocht die buitengewoon goed lopen. Wie nu het magazijn binnen loopt ziet een goed gevulde winkel en dat is nodig om de gegroeide stroom leden tevreden weer naar het magazijn te laten terugkomen.

Inkoop particulieren.

Idem als bovenstaande echter niet bij de groothandel maar bij particulieren.

Huur magazijn.

Blijft onze molensteen. Maar wie niet wil verdrinken moet hard watertrappelen. En dat doen we dus ook. We zijn tevreden met de plek en de service van onze huurbaas, daarom blijven we zitten, echter de kosten drukken zwaar op de balans en de verhoging van € 5,00 contributie geven ons de lucht om de huur te kunnen betalen. Alhoewel de opbrengst van de verhuur dit had moeten doen. Helaas! Aan verbetering wordt gewerkt. Tijdens een migratie van de Postbank naar de ING zijn onze machtigingen enigszins het schip in gegaan en dit is te laat opgemerkt, daardoor lopen we wat termijnen, €800 achter.

Clubblad en Porti.

Arjan Ligtenbarg is nog steeds onze opmaak goeroe en Mark de secretaris met zijn vrouw Minke zorgen voor datavergaring en beiden zorgen voor de verzending. Voor de afmeting van de vereniging en zijn financiële middelen denk ik dat we een goed blad bij u op de mat leggen. Dit willen we blijven doen, dus graag kopij onze kant op. 4 maal per jaar is te betalen, vaker wordt een te grote belasting voor de balans, tenzij U allen nog € 5,00 verhoging en twee extra bladen wilt.

Wat de portiekosten betreft kan ik als ambtenaar kort zijn. Waar de meeste ambtenaren zich hebben moeten inspannen om efficiënter te werken is de PTT is kennelijk nog blijven steken in ambtenarij en klantvriendelijkheid. De constante inzet van de secretaris en de penningmeesteres hebben de portokosten laag weten te houden doordat bij elke zending er

gebeld is met de PTT (TNT tegenwoordig) vanwege het sturen van verkeerde facturen (veel te hoge bedragen). Daarom blijven de kosten achter bij de begroting.

Website.

Jeroen Voetel bestiert nog steeds onze site en alleen de abonnementskosten drukken op de balans. Gezien het bezoekersaantal en in onze beleving, doet Jeroen het goed. Advies: bezoek eens het forum gemaakt door Jeroen Voetel en Fred van Veen!

Evenementen, inclusief Citromobiel.

Zoals gezegd, we zijn geen evenementen club. Daarom ook geen grote bedragen op de balans. Alle evenementen dienen kosten dekkend (en zo goedkoop mogelijk) te zijn. Vrijkaarten voor Citromobiel worden uit de magazijnkas betaald.

Bankkosten.

Bonussen voor bankiers. Moeten wij betalen!

Contributies

Ook wij zijn lid van clubs, te weten de FEHAC, SPOG en de KVK.

De eindbalans.

Een betere verhuur kan de balans positief doen doorslaan en daar moeten we aan werken. Indien de voorraad van het magazijn wordt meegenomen in de eindafrekening zijn we het jaar positief doorgekomen.

En U? wordt lid, blijf lid en bezoek Uw clubhuis.

Met vriendelijke groet,

Willem van Noorden
Voorzitter

Eva Garscha
Penningmeester